

Interne Sales-Position mit Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Unsere Auftraggeberin ist ein renommiertes und erfolgreiches Handelsunternehmen für qualitativ hochstehende Produkte für verschiedene Anwendungsbereiche. Der Bereich «Packaging» blüht auf und es braucht Unterstützung im Innendienst-Verkaufsteam. Für die neu geschaffene Stelle suchen wir eine dynamische und verkaufsorientierte Persönlichkeit als

Sachbearbeiter(in) im Verkauf Innendienst Verpackungslösungen

Aufgaben

- Proaktiver telefonischer Kontakt mit Kunden und Lieferanten
- Beraten von Kunden und Verkaufen des Verpackungs-Sortiments
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Verkauf Aussendienst
- Ausarbeiten, Unterbreiten und Nachfassen von Angeboten, inkl. Kalkulation
- Aufbau eines Beziehungs- und Kontaktnetzes im Markt
- Selbstständiges Erledigen von Kundenanliegen, inkl. Problemlösung

Profil

- Kaufmännische oder technische Grundausbildung
- Branchenkenntnisse im Bereich Verpackung (von Vorteil) oder Erfahrung in einem Handelsunternehmen
- Erfahrung im Verkauf Innendienst (von Vorteil)
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Dynamisches und initiatives Auftreten

Angebot

In dieser verantwortungsvollen Tätigkeit sind Sie eine wichtige Stütze für den gesamten Verkaufsbereich. In dieser abwechslungsreichen Drehscheibenfunktion werden Sie mit vielen verschiedenen internen und externen Partnern eng zusammenarbeiten. Neben gratis Parkplätzen und guten Anbindungen an die öffentlichen Verkehrsmittel erwarten Sie attraktive Anstellungsbedingungen mit vielen Benefits.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Wenn ja, dann senden Sie bitte die vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Dominic Hug (dominic.hug@hugberatung.ch). Bei Fragen vor dem Einreichen der Bewerbungsunterlagen können Sie ihn jederzeit telefonisch unter der Nummer 079 745 63 80 erreichen.