

Internationaler Verkauf AUTOMOTIVE (Arbeitsort in der Schweiz)

Unsere Auftraggeberin, ein erfolgreiches, international ausgerichtetes Unternehmen in der deutschen Schweiz, produziert qualitativ hochwertige Präzisionsrohre für die Automobilindustrie. Wachstum sowie technologischer Vorsprung sind wichtige strategische Ziele, die das Unternehmen konsequent verfolgt. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir den Kontakt zu einem

Sales Consultant m/w Europa und USA

D/E verhandlungssicher, jede andere Fremdsprache ist von Vorteil

Aufgaben

- Kundenbetreuung / Akquisition / Projektführung (60% Auslandsaufenthalt)
- Angebotserstellung / Preisverhandlungen
- Führung, After Sales und Reporting

Profil

- Ing. FH und/oder BWL-Studium
- Verkaufserfahrung im Bereich AUTOMOTIVE (Rohre, Metallbearbeitung, St
- Erfolgreiche Erfahrung im internationalen Verkauf

Angebot

Position mit Gestaltungsspielraum
Langfristige Perspektiven
Unternehmen mit Potenzial und moderner Unternehmenspolitik

Interessiert? Sie müssten bereit sein, den Wohnort in die Schweiz oder in den süddeutschen Raum in der Nähe von Basel zu verlegen.

Bitte senden Sie die vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail an rene.hug@hugberatung.ch. Er freut sich, Sie persönlich kennenzulernen. Zur Beantwortung von allfälligen Fragen vor der Eingabe der Bewerbungsunterlagen können Sie ihn jederzeit telefonisch erreichen.

Unsere Beratungskompetenz beruht auf Wertschätzung, Transparenz und offener Kommunikation. Wir fokussieren uns auf die individuellen Bedürfnisse der Stellensuchenden und der Auftraggeberinnen gleichermaßen.

Unser Bestreben, offen zu kommunizieren, trägt zu einer ziel- sowie erfolgsorientierten Gesprächs- und Zusammenarbeitskultur bei.

Unser Denken und Handeln ist nachhaltig angelegt.

