# Unser Kunde: Dynamisch und expandierend mit erstklassigen Produkten

Unsere Auftraggeberin ist eine sehr erfolgreiche, internationale Herstellerin von Geräten und Anlagen. Produktionsunternehmen schätzen ihre Systeme, da sie für die Effizienzsteigerung der Verarbeitungsprozesse optimal eingesetzt werden können. Die Markt- und Technologieführerin ist bekannt und geniesst einen guten Ruf. Die Vertriebs- und Serviceniederlassung mit Sitz im Mittelland bearbeitet erfolgreich den Schweizer Markt.

Für die Ergänzung des eingespielten Verkaufsteams suchen wir eine ausserordentlich agile Persönlichkeit als

# Sales Engineer OEM

# **Ihre Aufgaben/Verantwortung**

- Akquisition von neuen OEM-Kunden
- Weiterentwicklung des Umsatzes mit bestehenden OEM-Kunden
- Technische Beratung in laufenden Projekten der OEM-Kunden
- Analyse von Informationen über den Markt, die Mitbewerbenden und die Branchenentwicklung
- Selbstständige Verkaufsplanung
- Sicherstellen der Verkaufsziele

# **Ihr Profil**

- Technische und/oder kaufmännische Grundausbildung
- technische und/oder verkäuferische Weiterbildung von Vorteil
- Verkaufs- und Projektleitungserfahrung (von Vorteil in der Industrie)
- Sprachen: Deutsch und Französisch (verhandlungssicher), Englisch (gute Kenntnisse)
- Ausgeprägte Verkaufs- und Kundenorientierung
- Hohe Reisebereitschaft in der Schweiz

#### So werden Sie begeistert...

In dieser Funktion tragen Sie die Mitverantwortung für den erfolgreichen und nachhaltigen Geschäftsgang. Sie sind Teil eines dynamischen Teams, profitieren von attraktiven Anstellungsbedingungen und guten Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Zudem erhalten Sie ein Geschäftsauto mit Möglichkeit zur privaten Nutzung, ein Geschäftstelefon sowie einen Laptop für die Tätigkeit unterwegs.

#### Weitere Informationen

Verkaufsgebiet: Teile der Deutschschweiz (Mittelland) und Westschweiz Arbeitsort: Im Mittelland (Firmensitz), alternativ Home-Office

### Fühlen Sie sich angesprochen?

Wenn ja, dann senden Sie bitte die vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Dominic Hug (dominic.hug@hugberatung.ch). Bei Fragen vor dem Einreichen der Bewerbungsunterlagen können Sie ihn jederzeit telefonisch unter der Nummer 079 745 63 80 erreichen.

