

Notre client: une entreprise dynamique, en pleine expansion, proposant des produits de toute première qualité.

Notre mandant est une société internationale très performante fabriquant des appareils et des installations. Les entreprises de production apprécient ses systèmes, car ils peuvent être utilisés de manière optimale dans le sens d'une augmentation de l'efficacité des processus de transformation. La succursale suisse de distribution et de service traite le marché avec succès sur tout le territoire suisse. En renfort de l'équipe de vente bien rodée, nous recherchons une personnalité dotée d'un esprit extrêmement vif et agile qui exercera les fonctions de

Sales Manager pour clients OEM

Tâches

- Prospection de nouveaux clients OEM
- Développement du chiffre d'affaires réalisé avec des clients OEM existants
- Conseil technique sur des projets en cours de clients OEM
- Analyse d'informations sur le marché, les concurrents et le développement de la branche
- Planification autonome des ventes
- Atteinte des objectifs de vente

Profil

- Formation de base technique et/ou commerciale
- Formation continue dans la vente: un atout
- Expérience de la vente (idéalement dans l'industrie)
- Maîtrise du français et de l'allemand (l'une des deux langues en tant que langue maternelle, aptitude à mener des négociations dans l'autre langue)
- Orientation marquée vers la vente et le client
- Grande disponibilité pour des déplacements en Suisse

Vous serez enthousiasmés par...

Dans le cadre de cette fonction, vous assumez la coresponsabilité de la marche performante et durable des affaires. L'entreprise vous propose entre autres les prestations et conditions-cadres suivantes: vous faites partie d'une équipe dynamique, bénéficiez de conditions de travail intéressantes et de bonnes possibilités d'évolution ultérieure. Par ailleurs, vous disposez d'une voiture de fonction avec la possibilité d'une utilisation à titre privé, d'un téléphone professionnel et d'un ordinateur portable pour votre activité durant vos déplacements.

Autres

Domaine de vente: Suisse romande et régions de la Suisse alémanique
Lieu de travail: Plateau suisse / en alternance avec un home-office

Ce poste vous interpelle?

Le cas échéant, veuillez envoyer votre dossier de candidature complet par mail à Dominic Hug (dominic.hug@hugberatung.ch). Pour des réponses à d'éventuelles questions avant la remise de votre dossier de candidature, vous pouvez le joindre à tout moment par téléphone au numéro 079 745 63 80.

