

Unser Kunde: Dynamisch und expandierend mit erstklassigen Produkten

Unsere Auftraggeberin ist eine sehr erfolgreiche, internationale Herstellerin von Geräten und Anlagen. Produktionsunternehmen schätzen ihre Systeme, da sie für die Effizienzsteigerung der Verarbeitungsprozesse optimal eingesetzt werden können. Die Markt- und Technologieführerin ist bekannt und geniesst einen guten Ruf. Die Vertriebs- und Serviceniederlassung mit Sitz im Mittelland bearbeitet erfolgreich den Schweizer Markt.

Für die Ergänzung des eingespielten Verkaufsteams suchen wir eine ausserordentlich agile Persönlichkeit als

Projektleiter(in) Sales

für die chemische-pharmazeutische Industrie

Ihre Aufgaben/Verantwortung

- Akquisition von Neukunden
- Betreuung und technische Beratung von bestehenden Kunden
- Projektleitung und -abwicklung (Langzeitprojekte)
- Ausarbeitung von Angeboten inkl. Kalkulation
- Marktanalyse und Beobachtung der Branchenentwicklung
- Sicherstellen der Verkaufsziele sowie Budgetverantwortung

Ihr Profil

- Technische oder kaufmännische Grundausbildung mit technischem Flair
- Ausgeprägte Verkaufs- und Kundenorientierung
- Abschluss- und Verhandlungsstärke
- Sprachen: Deutsch und Englisch, Französisch von Vorteil
- Erfahrung in der chemischen-pharmazeutischen Industrie (als Zulieferer oder Angestellter)
- Kenntnisse der regulatorischen Anforderungen (z.B. GAMP, Validierung)

Das Angebot

In dieser neu geschaffenen Funktion tragen Sie die Verantwortung für den erfolgreichen und nachhaltigen Geschäftsgang. Sie sind Teil eines *dynamischen Teams* und einer *familiären Unternehmenskultur*. Sie profitieren von *attraktiven Anstellungsbedingungen* und *guten Weiterentwicklungsmöglichkeiten*. Zudem erhalten Sie ein *Geschäftsauto* mit der Möglichkeit zur privaten Nutzung, ein *Geschäftstelefon* sowie einen *Laptop* für die Tätigkeit unterwegs.

Weitere Informationen

Verkaufsgebiet: Ganze Schweiz

Arbeitsort: Im Mittelland (Firmensitz), alternativ Home-Office

Fühlen Sie sich angesprochen?

Wenn ja, dann senden Sie bitte die vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Dominic Hug (dominic.hug@hugberatung.ch). Bei Fragen vor dem Einreichen der Bewerbungsunterlagen können Sie ihn jederzeit telefonisch unter der Nummer 079 745 63 80 erreichen.

