

Farben, Lacke und Klebstoffe

Unsere Auftraggeberin ist eine renommierte und erfolgreiche Herstellerin und Händlerin von Spezialchemikalien für unterschiedliche Anwendungsbereiche.

Im Hinblick auf die Nachfolgeplanung in der Verkaufsabteilung suchen wir eine dynamische Persönlichkeit als

Sales & Product Manager (m/w/d)

Aufgaben

- Umsetzen der Lieferantenstrategie
- Aushandeln von Einkaufsbedingungen mit den Lieferanten
- Umsatz- und Budgetverantwortung
- Unterstützung für Business Development
- Marktbeobachtung (Marktentwicklung, Mitbewerber, Umwelt etc.)
- Beziehungspflege mit Kunden und Lieferanten
- Lagerbewirtschaftung zusammen mit SCM und Customer Service

Profil

- Lack- oder Chemielaborant/Chemieingenieur mit kaufmännischer Weiterbildung oder kaufmännische Ausbildung mit Branchenerfahrung im Bereich Chemie-Rohstoffe
- Persönlichkeit mit unternehmerischem Denken und Handeln
- Teamplayer mit selbständiger Arbeitsweise
- Grosses Verantwortungsbewusstsein und Servicedenken
- Verkaufsflair mit sehr guten kommunikativen Fähigkeiten
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Reisebereitschaft im In- und nahen Ausland

Angebot

In dieser Funktion tragen Sie die Mitverantwortung für den erfolgreichen und nachhaltigen Geschäftsgang. Sie sind Teil eines dynamischen Teams und profitieren von attraktiven Anstellungsbedingungen. Für die Tätigkeiten unterwegs wird Ihnen ein Geschäftsauto, auch zur privaten Nutzung, zur Verfügung gestellt.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Wenn ja, dann senden Sie bitte die vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Dominic Hug (dominic.hug@hugberatung.ch). Bei Fragen vor dem Einreichen der Bewerbungsunterlagen können Sie ihn jederzeit telefonisch unter der Nummer 079 745 63 80 erreichen.