

Im Mittelpunkt der Verkaufs- und Marketingaktivitäten

Wir suchen auf Mandatsbasis seit über 25 Jahren qualifizierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter für den Vertrieb, den Innendienst und die technische Kundenbetreuung. Inzwischen verfügen wir über eine feste Anzahl Kunden in den Bereichen Industrie, Chemie und Pharma, für die wir teilweise exklusiv geeignete Fachleute suchen. Im Rahmen einer vorausschauenden Personalplanung suchen wir den Kontakt zu Persönlichkeiten, denen Technik und Kundenkontakt im Zentrum stehen. Als

Verkaufsberater/in im Innendienst 80-100 %

mit Ausstrahlung, Spirit und guter Kommunikation könnten Sie unser/e Partner/in werden.

Aufgabenspektrum

- Pflege von Kundenbeziehungen und Bearbeiten von Anfragen
- Offerte erstellen und Auftragsbearbeitung
- Abklärungen mit Lieferanten

Kernprofil

- Berufsausbildung in der Branche (evtl. HF) mit Weiterbildung
- Praktische Erfahrung
- D/F/E

Angebot

Unsere Kunden sind kleinere KMU's mit einer eher familiären Firmenkultur. Flache Hierarchien, kollegialer Führungsstil und kurze Entscheidungswege zeichnen sie aus. Wer bereit ist, Verantwortung zu tragen, wird auch die entsprechenden Kompetenzen erhalten.

Was Ihnen HUG Personalberatung bietet

Die Zusammenarbeit mit unseren Kunden hat Tradition und basiert auf einem langjährigen Kontakt. Wir kennen die Entscheidungsträger, ihre menschlichen Qualitäten und die Produkte sowie die internen Prozesse. Sie treten in unseren Pool ein und werden von uns professionell betreut. Wir finden die auf Sie zugeschnittene Stelle, und dies mit einem möglichst geringen Aufwand für Sie.

Treten Sie mit uns in Kontakt. Als Erstes reicht uns der unkomplizierte Kontakt zu Ihnen. Sie entscheiden, in welcher Form dieser Kontakt zustande kommen soll. Ob Sie uns Ihr Dossier übermitteln oder uns anrufen wollen, spielt dabei keine Rolle.

Kontakt

Wir freuen uns auf Sie. Ihre Ansprechpartner ist Dominic Hug:
dominic.hug@hugberatung.ch
079 745 63 80
oder über LinkedIn.

